****

**MODELO DE MAPA DE PROCESSO DE VENDAS**

**SE NÃO FOR IGUAL:**

**JOGUE FORA**

**CONVERTA LEAD EM PROSPECTO**

**LEAD QUALIFICADO vs. LEAD NÃO QUALIFICADO**

**LEAD**

**ACOMPANHAMENTO**

**LIDERANÇA ATRIBUÍDA AOS GERENTES**

**GERAÇÃO DE LEADS**

**CAMPANHAS DE MARKETING**

**INFORMAÇÕES SOBRE PROSPECTOS GANHOS**

**LEAD**

**ACOMPANHAMENTO**

**EMPRESA**

**OPORTUNIDADE**

**INFORMAÇÕES DE CONTATO**

|  |
| --- |
| **AVISO DE ISENÇÃO DE RESPONSABILIDADE**Qualquer artigo, modelo ou informação fornecidos pela Smartsheet no site são apenas para referência. Embora nos esforcemos para manter as informações atualizadas e corretas, não fornecemos garantia de qualquer natureza, seja explícita ou implícita, a respeito da integridade, precisão, confiabilidade, adequação ou disponibilidade do site ou das informações, artigos, modelos ou gráficos contidos no site. Portanto, toda confiança que você depositar nessas informações será estritamente por sua própria conta e risco. |