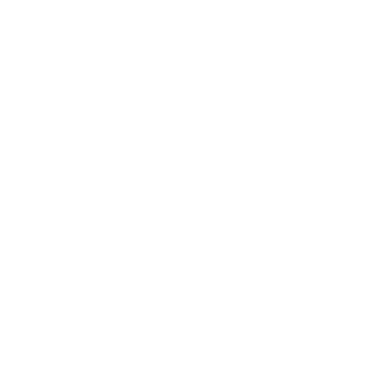
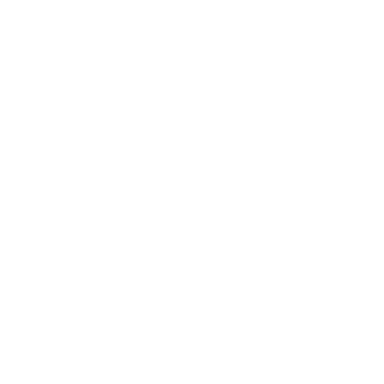
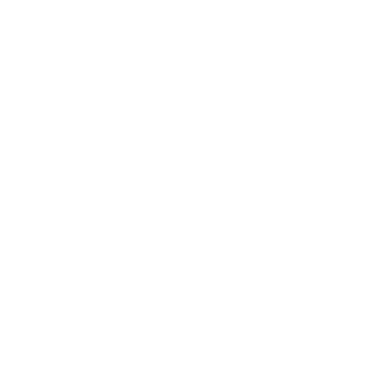
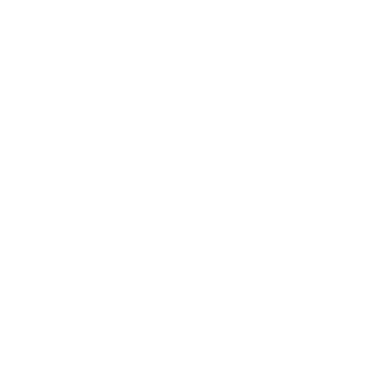
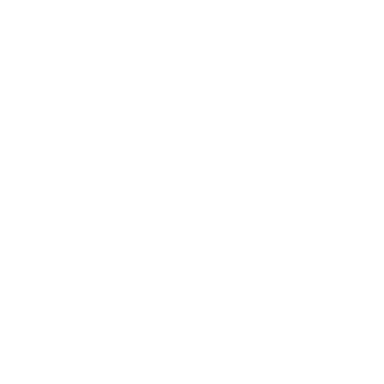
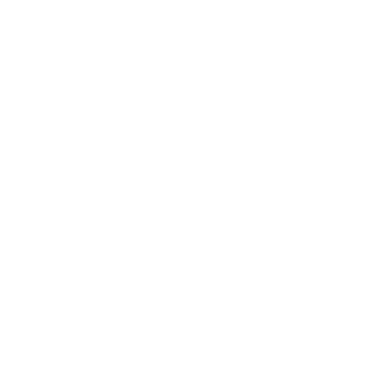
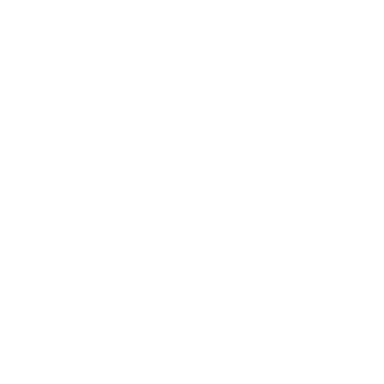
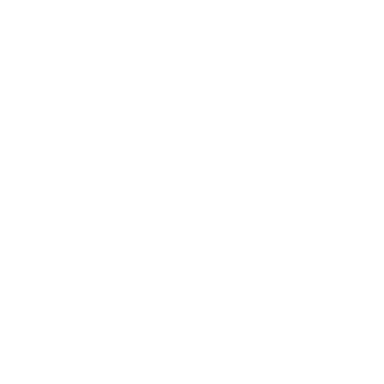
**[](https://pt.smartsheet.com/try-it?trp=58100)MODELO DE CANVAS DE MODELO DE   
NEGÓCIOS LEAN para Microsoft Word**

************Depois de preencher cada seção, você terá uma visão abrangente do seu modelo de negócios, que auxiliará no desenvolvimento de estratégias e na tomada de decisões.

Liste as parcerias comerciais essenciais que apoiam suas operações, como fornecedores, distribuidores ou alianças estratégicas.

Identifique as principais atividades que sua empresa deve realizar para cumprir a proposta de valor, como produção, vendas ou prestação de serviços.

PRINCIPAIS ATIVIDADES

PRINCIPAIS PARCERIAS

PROPOSTAS DE VALOR

Detalhe os ativos cruciais necessários para fazer o modelo de negócios funcionar, incluindo recursos físicos, intelectuais, humanos e financeiros.

Descreva o valor exclusivo   
que seu produto ou serviço oferece aos clientes, concentrando-se em resolver os problemas ou em atender as necessidades deles.

Descreva os tipos de relacionamentos que você desenvolverá e manterá com diferentes segmentos de clientes, como suporte personalizado ou serviços automatizados.

Identifique como a empresa ganhará dinheiro especificando diferentes fluxos de receita, como vendas diretas, taxas de assinatura ou publicidade.

Liste os principais custos envolvidos na operação do seu modelo de negócios, identificando despesas fixas e variáveis.

Especifique os métodos que você usará para entregar sua proposta de valor aos clientes, incluindo marketing, distribuição e canais de vendas.

Defina os grupos específicos de pessoas ou organizações que sua empresa tem como público-alvo com base nas necessidades, nos comportamentos e em outras características desses grupos.

RELACIONAMENTOS COM OS CLIENTES

FLUXOS DE RECEITA

ESTRUTURA DE CUSTOS

SEGMENTOS DE CLIENTES

CANAIS

PRINCIPAIS RECURSOS

|  |
| --- |
| **AVISO DE ISENÇÃO DE RESPONSABILIDADE**  Qualquer artigo, modelo ou informação fornecidos pela Smartsheet no site são apenas para referência. Embora nos esforcemos para manter as informações atualizadas e corretas, não fornecemos garantia de qualquer natureza, seja explícita ou implícita, a respeito da integridade, precisão, confiabilidade, adequação ou disponibilidade do site ou das informações, artigos, modelos ou gráficos contidos no site. Portanto, toda confiança que você depositar nessas informações será estritamente por sua própria conta e risco. |